

### **Chef de projets de Valorisation du Domaine H/F (Angleur)**

La SOFICO recherche un candidat (H/F) pour intégrer sa cellule « Valorisation du Domaine », en vue d'un engagement immédiat à durée indéterminée pour exercer la fonction de Chef de projets de Valorisation du Domaine.

Le candidat est obligatoirement titulaire d'un master (de préférence à orientation économique) et bénéficie d'une première expérience professionnelle.

Il possède des connaissances dans des domaines tels que le droit des marchés publics et le droit des contrats, l'économie et l'énergie afin d'utiliser ces processus dans la résolution de problèmes et le développement de projets commerciaux.

Dans le cadre d'un dialogue avec les concessionnaires et dans un but commercial, il est capable de prendre des mesures rectificatives, et ce dans le respect des prescrits contractuels et légaux.

#### **Description de fonction :**

Le domaine SOFICO comprend notamment le périmètre soumis à péage pour les poids-lourds (autoroutes, nationales à grand gabarit et leurs dépendances) et des excédents d'emprise à proximité de ces infrastructures.

La cellule « valorisation du domaine » a pour objectif de favoriser l'utilisation à des fins commerciales du domaine SOFICO, par des partenaires privés ; sa branche « énergies » a vocation à accompagner les opérateurs économiques dans le développement de productions et services sur le domaine régional.

Le Chef de projets assure les missions suivantes :

- Développer des énergies renouvelables sur le réseau SOFICO (ex : éoliennes, centrales hydro-électriques,...) ;
- Commercialiser du foncier en proposant des process de valorisation ;
- Générer des solutions innovantes en concertation avec les concessionnaires ;
- Gérer le suivi administratif et opérationnel des concessions de services/travaux relatives aux aires autoroutières, centrales hydroélectriques (mobiles ou fixes), centrales de pompage-turbine, éoliennes et de parties spécifiques favorables à la mobilité douce (parkings d'éco-voiturage) ;
- Diriger des réunions de travail en vue d'améliorer les processus de rédaction de différents cahiers de charges et procédures ;
- Accompagner des concessionnaires en cas de difficultés dans la gestion ordinaire (résolution de problèmes), notamment sur les plans commerciaux et dans leur rapport avec les autorités publiques ; contrôle et suivi de leurs déclarations de redevances ainsi que de la facturation ;
- Rédiger des notes pour le Conseil d'Administration en analysant les projets et proposant des solutions concrètes et pérennes ;

- Gérer les concessions éoliennes récemment attribuées et en cours de construction, pour partie ;

**Profil :**

**1. Compétences techniques**

- Connaissance de la législation des marchés publics et des concessions ;
- Bonnes notions de comptabilité commerciale et financière – affinité pour l’analyse des chiffres
- Aisance rédactionnelle et esprit de synthèse
- Maîtrise des logiciels MS Office (excel, word, power point, MS Teams)

**2. Compétences comportementales**

- Probité ;
- Rigueur et précision ;
- Sens de la logique ;
- Autonome, orienté résultats ;
- Sens de l’initiative ;
- Bon esprit d’équipe ;
- Excellent sens de l’organisation ;
- Bonne aptitude à interagir et à coopérer ;

Outre un contrat à durée indéterminée, la SOFICO vous offre, dans le contexte d’une équipe à taille humaine, la possibilité de vous épanouir au sein d’une fonction à multiples facettes. Vous bénéficiez d’un salaire en adéquation avec vos compétences, assorti d’avantages extra-légaux.

Intéressé(e) ? Votre candidature composée d’un CV et d’une lettre de motivation est à adresser **exclusivement par courriel** à : [recrutements@sofico.org](mailto:recrutements@sofico.org) pour le 8 juillet 2022 au plus tard.